

Office Depot vidí příležitost v IT. Papír již nestačí



Michal Šenk - redaktor

5. 8. 2015 00:00 podniky a trhy

0

[f](#) [t](#) [g+](#) [e](#)

- Česká pobočka globálního dodavatele kancelářských potřeb Office Depot zkouší firmám místo papíru nabízet i digitální servis.
- Trendem v kancelářině je podle ředitele Milana Barana také například pronájem hardwaru jako tiskáren a kopírek firmám.
- Pro dodávky klientům zvažuje Office Depot užívat elektromobily.



Reditel české pobočky Office Depotu Milan Baran.
autor: HN - Matej Slávik

Tuzemská pobočka dodavatele kancelářských potřeb americké značky Office Depot zkouší firmám nově místo "papírového" nabízet i digitální servis.

Papír či tonery do tiskáren se sice na loňských tržbách tuzemského Office Depotu ve výši 1,2 miliardy korun podílely ze 75 procent, dlouhodobě ale zájem o toto zboží neroste.

"Stále více firem se snaží dokumenty skenovat. S tím jsou spojené elektronické podpisy. Má to svá specifika v zálohování elektronických dokumentů a podobně," vysvětuje souvislosti trendu nižší spotřeby papíru ředitel české pobočky Office Depotu Milan Baran. Office Depot i další hráči na trhu na to reagují a postupně se stávají tak trochu i IT správou.

1,2 mld. Kč

utržil loni Office Depot v Česku. Zopakoval tak tržby z roku 2013.

20 milionů

balíků kancelářského papíru prodal Office Depot za posledních deset let v Česku.

To, že české firmy zvolí pro správu takové služby dodavatele kancelářských potřeb, vysvětluje Baran tím, že v Česku, na rozdíl od jiných zemí, funguje celý trh kancelářských potřeb na systému osobních dodávek. Firmy jako jinde nekupují papír, obálky, propisky v papírnictvích. S tím souvisí také to, že zákazníci požadují po dodavatelích kancelářského vybavení i řadu dalších dodávek a služeb. "Občerstvení, nábytek, ochranné pomůcky," vypočítává Baran.

Časté jsou podle něj požadavky na zařízení stěhování firmy či pokládání koberec a Office Depot se takové poptávce snaží přizpůsobit. "Umím si představit, že sem přeneseme například i službu zprostředkování pojíštění, jako to funguje v některých našich zahraničních pobočkách," říká.



ŽEBŘÍČKY: NEJČTENĚJŠÍ | NEJOBLÍBENĚJŠÍ

- 1** Komentář Jakuba Horáka: Zastavte lidi s excelovými tabulkami



Přečteno 36 136x

- 2** Návod: Jak upgradovat Windows na novou verzi - a proč to nedělat



Přečteno 29 829x

- 3** Nejbohatší páry světa: Zamilovaní, kteří vydělávají miliardy dolarů



Přečteno 21 003x

Práce

Kurzy

- [Technical Manager](#)
 - [EKONOMICKÝ NÁMĚSTEK / NÁMĚSTKYNĚ ŘEDITELE NEMOCNICE](#)
 - [Sales Team Leader/Manager for Czech Republic and Slovakia](#)
 - [LEAN Manager/Vedoucí štíhlé výroby a procesního zlepšování](#)
 - [Projektový manažer \(ž/m\)](#)
 - [MANAŽER R&D ODDĚLENÍ](#)
 - [Ředitel dealerství a značkového servisu aut několika značek](#)
 - [R&D Manager/Powetrain <> 90.000CZK+](#)
 - [REWE INTERNATIONAL - PROJECT MANAGER \(DEVELOP. & CONSULTING\)](#)
 - [výrobní ředitel, vedoucí výroby](#)
- [Další nabídky práce »](#)

Navíc také stále více investic do provozu klientů jde do nákladů Office Depotu. "Vybudujeme například zákazníkům wi-fi síť. Postavíme ji, hardwarově je naše. Klientovi ji jen pronajímáme," popisuje Baran s tím, že stejně je to s tiskárnami, kopírkami, nebo dokonce pracovními stanicemi. Důvod? Podniky nechtějí samy investovat. Řada startupových projektů například přesně nezná svoji budoucnost. Další firmy mají výkyvy ve své produkci podle sezonnosti a pevné pracovní místo pro část svých zaměstnanců potřebují jen nárazově.

Šetrnost se ale v této branži netýká jen penězeneck. Obecný trend je kromě úspory papíru třeba volba ekologicky šetrnější drogerie. "Zákazníci se víc zajímají také o to, kde jsou dodávané věci vyráběny," upozorňuje Baran.

A ekologičtější chce být v budoucnu i Office Depot. Ve firmě právě probírají možnosti toho, jak na dodávky klientům nasadit elektromobily nebo alespoň hybridní dodávky.



Michal Šenk - redaktor

0

Hospodářské noviny  50.413 To se mi líbí 

 Eknihy zdarma jedině s cestovním pojištěním od ALLIANZ.

